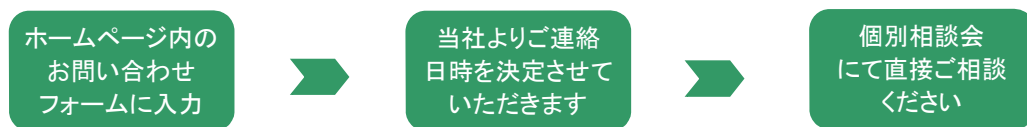


■「調剤薬局」に特化し、地の利を生かした開局支援を実現します。～土地柄はとても重要な要素です～

○開業のサポートから、開業後の経営支援、人材支援、継承まで長期にわたり、援助いたします。
お困りのことがありましたらご遠慮なく何なりとご相談ください。

■無料個別開業相談会開催 ◎この機会に開業についてのお悩み・ご質問などお気軽にご相談ください。
薬局開業をお考えの薬剤師の方に、個別相談会〔完全予約制〕を開催しています。
早い段階からの準備として、複数のコンサルティング会社と開業相談をおこなうことをお勧めいたします。



開業コンサルタントが的確にお応えします。もちろん継承のご相談も可能です。
※徹底した個人情報管理体制をお約束いたします。

- いつかは「理想の薬局」を持ちたい！
- 地元に戻って薬局経営をしたい。
- 漠然としているが薬局を持ちたい！
- 物件選択で迷っているので相談したい！
- 譲渡案件で開局したい！
- 勤務薬剤師として新店舗の立ち上げをやってみたい！
- 医薬分業に伴い新規開院の医院と同時に院外薬局も立ち上げたい！
- ドクターを紹介しますので直接じっくりお話しください！診療科によって薬局の収益は大幅に変わります。さらにドクターの知名度でも収益は大きく異なります。総合医のような内科なのか、リハビリ通院型の整形外科なら定期処方と湿布薬、季節性で来患者の変動率が高い耳鼻科、加算点数は高いが薬剤師の人数を要す皮膚科、とにかく枚数をこなす眼科、在庫リスクと手間を抱える小児科、薬剤師を指名してくる精神科患者など様々なのです。
- 経営ノウハウを学びながら独立を目指す！
- 女性ならではの視点で薬局経営をしたいな
- 店舗数を増やしたい！
- M&Aを考えているので相談したい！
- 開局に伴い人材を派遣してほしい！



また、特別養護老人ホーム・介護老人保健施設・グループホーム・介護付有料老人ホーム等の介護施設との契約で収益を安定しますがかなり翻弄されることを覚悟することも肝要です。在宅支援診療所も同様ですね！

などなど、納得の行くまでご相談ください。誠心誠意お話を伺います。「患者さまの笑顔」を忘れず頑張りましょう！

■薬局経営コンサルティングならではの視点でご提案

新規開業、継承開業、病院門前、医療モールやビルクリニック門前など、ご要望に合った開業形態をご提案します。
長年にわたる運営実績で培ったノウハウ(薬局経営・介護保険事業経営・医療機関運営)を伝授いたします。

<具体的な内容>

1. 明確なコンセプトに基づく「強み」のある開業

ご自身の思いやスキルを棚卸し、開業時のコンセプトを明確にして「総合病院門前の開業」「病児併設型の小児クリニック門前」「在宅療養支援診療所併設の病医院の門前」「通所リハ併設の整形外科門前」「精神科クリニック門前」といった、売りを強みにビルドアップします。

2. 定量的な情報や資料を基に客観的な判断

定量的な情報・資料をもとに分析を重視し、詳細な情報(患者調査、住民基本台帳)に加え、現調による競合調査や損益分岐点、開業後資金繰りシミュレーションを実施し、調剤レセコン(電子薬歴)、調剤機器、無菌調剤室など、一つひとつの購入までその採算性に踏み込んでリース、クレジット、買取り等の判断をいたします。各分野のスペシャリストがご提案いたします。

3. 他分野の事業者との幅広い提携

幅広いネットワークを活かし各業界と提携プランも構築いたします。例えば、同業他社から薬剤師の派遣や薬剤の共同仕入れや人材教育会社との研修、介護事業者との施設訪問契約など多岐にわたり提携も可能です。

■開業までのサポート

◎お問い合わせフォームからご連絡ください(秘密厳守をお約束します)

「開業」を体験ができる調剤薬局を紹介します。実際の現場をご覧いただけます。薬局長や薬局事務へ直接質問も可能です。

Step1.ヒアリング

担当者よりご連絡し、「理想の薬局」についてヒアリングをいたします。ご遠慮なく何なりとお申し付けください。

Step2.開業準備

経営理念や業務マニュアルの作成から開業後のアフターフォローまで、全面的にサポートします。

Step3.開業支援の詳しい内容

あなたの「理想とする薬局」の実現に向けて“薬局開局”を当社が全力でサポートいたします。

薬局開業は一生に一度の決断です。現在、この業界のその道のりは、決して平坦なものではありません。

乗り越えていかなければならない大きな山がいくつも待ち構えています。そして経営への漠然とした不安を常に抱えます。

そのリスクを、同じ経営者の立場から親身にご提案し解決します。

あなたの「理想とする薬局」の実現に向けて、私たちがパートナーとなり、ともに考え、ともに悩み、ともに歩み、ともに目標に向かって邁進していきます。

Step4.具体的な策定

1. 経営理念・診療方針の作成(運営企画・目標設定・方針決定)

開業にあたって何よりも大切なことは、しっかりとした経営理念と業務マニュアルを持つことです。経営理念と診療方針は開業後、患者様にとっては安心感に、スタッフにとっては共通の目標となり医療サービスの向上につながります。

2. 開業までのスケジュール(時系列管理)

開業までに準備すべき項目とその内容・時期などを明確にするためにスケジュールを立てます。

3. 開業地の選定・診療圏分析(調査・開発)

開業地の選定は患者数を左右する重要なポイントです。患者圏分析を行い開業希望地の推定患者数・競合調剤薬局・調剤併設OTC薬局 医介連携先・生活環境などの面から、あなたの目指す医療に最適な開業地をご提案します。地域住民の医療ニーズの把握が重要です。

4. 不動産の仲介(建築・内装・設備)

新規開業、継承開業、ビルクリニックから医療モールまで、あなたの開業形態に合致する物件を、独自のネットワークでご提案します。

特に経営面でメリットの多い継承開業については、多数の継承物件情報があり、その中から最適な物件をご紹介します。

また、医薬品の購入に際しては適正価格で仕入れ可能な方策をご提案します。さらに医薬分業を希望される場合、医薬品卸業者を含め調剤薬局との連携をご提案します。

5. 事業計画の策定(資金計画)

患者数や処方単価の予測、建築・土地・機器などの取得に必要な開業資金などを基に、収入予測・損益予測・資金繰り計画などを算出し、薬局経営が実現可能な計画か、損益分岐の試算表で提示します。

6. 資金調達(調達交渉)

必要な資金の借入について、金融機関の紹介や融資の交渉をともに進めます。

7. 企画・設計・施工(基本設計・動線設計)

新築からリフォームまで、適正予算で質の高い医療環境づくりを実現します。また、清潔な施設をいつまでも維持するために、「院内清掃」の手順も提供します。

8. 調剤レセコン(電子薬歴)などの機器選定(機器選定)

効率的な服薬指導を実現するために電子薬歴や事務機器などを独自のルートで調達します。特に医療機関との連携に必要な電子薬歴についても、各メーカーの最新機器の中から、診療形態にあった最適な機器をご提案します。

9. リスクマネジメント(賠償・麻薬・労災・各種保険)

開業後に想定されるさまざまな運営上のリスクを分析し、各種保険商品の中から最適な保険をご提案します。

例えば、あなた自身の病気やケガなどによる不就業、患者からの訴訟、薬局の天災被害への備え、万一の借入金の返済の延滞。

10. 税理士・公認会計士・弁護士・社会保険労務士などの紹介(会計・申告・医療裁判・人事・採用・就業規則)

製剤や医療の領域に詳しい経験豊富な税理士や公認会計士などがサポートいたします。

11. 広告相談(宣伝・PR・口コミ)

ネット広告、電柱広告、駅広告、バス広告、人材募集広告、地域広告等あらゆる媒体を提案します。

12. 従業員の求人・採用・研修(教育・研修)

スタッフの求人から採用までのアドバイスと、管理諸規程の作成のアドバイスを行います。また、従業員の接遇研修も備えています。

13. 開設手続(行政申請・開設届出・医師会・NPO/NGO)

保健所などの所定機関に対して、開設に必要な開設届などの届け出や申請のお手伝いを行います。また、薬剤師会や地元地域活動への関わり方のアドバイスも行います。

14. 開業後のアフターフォロー(将来にわたり円滑な運営管理)

開業は目的ではなく手段です。開業後も、あなたの目的である「理想の薬局」のサポートしてまいります。

